

РИСКИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И КАЧЕСТВО ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ

КОЖАРИН Андрей Андреевич, Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова

Рассмотрены риски внешнеэкономической деятельности и предложена их классификация по источнику возникновения, что позволяет контролировать их более эффективно; обосновывается важность риск-менеджмента для повышения качества таможенных услуг.

Риски в коммерческой деятельности на мировом рынке во многом аналогичны рискам на внутреннем рынке. Но во внешне-торговых отношениях, в силу ряда причин, риски более распространены и менее предсказуемы. Таким образом, риски – важный фактор в коммерческой деятельности каждого ее участника, а потому управление рисками – составная часть общего менеджмента [1, 2].

Современное развитие внешнеэкономической деятельности отечественных предприятий требует разработки методики классификации и оценки внешнеэкономических рисков предприятия.

Внешней торговле органически присуще многообразие рисков как следствие большого числа факторов, от которых зависит конечный результат коммерческой операции.

Источники внешнеторговых рисков могут иметь как объективный характер (неблагоприятные тенденции развития мирового хозяйства, ряда его регионов, отдельных стран и товарных рынков), так и субъективный (просчеты в политике правительств и предпринимателей, неопытность или недобросовестность контрагентов, действия конкурентов).

Способы минимизации внешнеторговых рисков отличаются многообразием, ибо избежать или, по крайней мере, сократить потери можно порой несколькими путями, в частности, правовыми, коммерческими и техническими способами на предпринимательском уровне, а также на уровне общенациональных и международных организаций правительственных и неправительственных. Уяснение способов минимизации рисков требует, прежде всего, систематизации основных причин возможных убытков или неудач в коммерческой деятельности [3, с. 216].

На возникновение рисков ВЭД влияет значительно большее количество факторов, чем при осуществлении хозяйственной деятельности на внутреннем рынке. При этом, те риски, которые существуют на внутреннем рынке (транспортный, неплатежа, непоставки и ряд других), при выходе предприятия на внешний рынок не только сохраняются, но и многократно усиливаются, так как к ним добавляются новые виды рисков, специфичные именно для внешнеторговой деятельности – валютный, таможенный и др.

Колебания конъюнктуры мировой валютной системы, несомненно, несет в себе дополнительный риск для участников внешнеторгового обмена, однако, существуют различные способы снижения воздействий данного вида риска, например на стадии разработки внешнеторгового контракта привязкой валюты цены и платежа к другой, наиболее устойчивой валюте, либо «валютной корзине» и др.

Значительное влияние на деятельность предприятия на внешнем рынке оказывает государственное регулирование. Много говорится о пользе здоровой международной конкуренции, однако, на деле не заметно, чтобы правительства промышленно развитых стран «бросали» национальных товаропроизводителей во власть последней. Выход на рынки слаборазвитых стран бывает весьма затруднителен, например, для российских предприятий, вследствие воздействия таких препятствий, как различные стандарты на готовую продукцию, сертификаты качества и соответствия, гигиенические сертификаты, экологические требования, чересчур щепетильное регулирование ценообразования, с вытекающими отсюда антидемпинговыми расследованиями и





применением антидемпинговых пошлин.

Серьезным моментом в возникновении внешнеторговых рисков может выступить изменение политической обстановки – в настоящее время против Российской Федерации введен ряд санкций (по геополитическим и финансово-экономическим причинам) в экономическо-финансовой и в сфере передвижения отдельных категорий граждан. Отличительной особенностью данных санкций является их адресная направленность, то есть ограничения касаются конкретных организаций (по отраслям) и физических лиц [4]. Несмотря на либерализацию международной торговли, можно отметить, что правительства развитых стран проявляют, пусть и не очень явную, но всё-таки протекционистскую политику в отношении своих весьма даже конкурентоспособных производителей.

Вмешательство государства во внешнюю торговлю предусматривает принятие мер по ограничению импорта (реже экспорта) и тем самым создает риски для зарубежных торговых партнеров. Эти риски значительно возрастают при непредсказуемых, дискриминационных и запретительных протекционистских мерах.

В настоящее время наиболее часто порождающей риски сферой современной торговой политики стало массовое применение антидемпинговых мер. Риски их применения – одни из самых высоких, поскольку дополнительное обложение товара антидемпинговой пошлиной, снижает его конкурентоспособность и во многих случаях фактически закрывает для экспортера рынок сбыта в данной стране.

Однако среди правовых документов ВТО есть устанавливающее правила поведения сторон в связи с проблемой демпинга Соглашение о применении ст. VI ГАТТ (первоначальная договоренность стран – членов ГАТТ по антидемпинговым мерам была зафиксирована в ст. VI ГАТТ – Антидемпинговые и компенсационные пошлины) [5, с. 25].

Соглашение ВТО расширяет права и обязанности стран-членов в случае возникновения подозрений в демпинге, возбуждения расследования и применения антидемпинговой пошлины, что в совокупности позволяет минимизировать риски.

Менее распространенные, чем антидемпинговые меры, но постоянно угрожающие экспортерам и наносящие ущерб части являются риски, связанные с установлением компенсационных пошлин. Риски обложения экспортируемых промышленных товаров компенсационными пошлинами состоят, согласно правилам ВТО, из двух категорий. Одну из них

составляют экспортные субсидии, которые полностью запрещены и автоматически влекут за собой установление компенсационной пошлины, а вторую категорию – другие виды субсидий, могущие стать причиной установления компенсационной пошлины, если отечественный поставщик обоснует нанесение ему ущерба и потребует возмещения. Вместе с тем Соглашение разрешает субсидирование (без последствий) экономически отсталых районов, НИОКР и установку экологически более совершенного оборудования [5, с. 25].

Таким образом, членам ВТО рекомендуется избегать субсидирования промышленного экспорта, другие виды субсидий в принципе допускаются, но при этом требуются меры предосторожности.

Всё большее число рисков для экспортеров создает быстро расширяющееся применение защитных мер чрезвычайного характера. Под такими мерами понимаются ограничения импорта, разрешенные правилами ВТО в определенных ситуациях, критических для конкретных отраслей экономики импортирующей страны, и обычно при значительном увеличении поставок, которые наносят или могут нанести ущерб. Установлению защитной меры должно предшествовать расследование, подтверждающее наличие этих двух условий путем приведения в качестве доказательства объективных фактов, поддающихся количественному определению, и публичное слушание дела. Таким образом, Соглашение делает механизм применения защитных мер более обоснованным и «прозрачным», а потому риск в связи с этими мерами уменьшается, хотя и растет их число.

В связи с ужесточением требований во многих странах к безопасности и качеству товаров, увеличиваются риски несоответствия этим требованиям, что может стать непреодолимым препятствием для допуска иностранных товаров на внутренний рынок независимо от достигнутых в контракте договоренностей между партнерами.

Влияние конкуренции является неоспоримым, а в условиях либерализации международной торговли и глобальной конкуренции, значение данного фактора принимает огромный масштаб. Предприятие не может оградить себя от международной конкуренции даже рамками национального рынка.

Географические расстояния при осуществлении внешнеторговой деятельности являются источником возникновения значительного числа рисков [6].

Во-первых, возрастает транспортный риск, поскольку транспортировка внешнеторгового груза осуществляется на значительные рассто-

яния, и, как правило, несколькими различными видами транспорта, включая перегрузки. Также значительно вырастают по сравнению с мировой практикой сроки поставок продукции, и, во-вторых, даже эти длительные сроки часто невозможно выполнить, поскольку в более длительной транспортной цепочке выше риски возникновения различных непредвиденных обстоятельств. Так, например, экспорт в Европу продукции, произведенной в Восточной Сибири, связан с большими сложностями, чем экспорт продукции, произведенной в Москве и Подмосковье.

В-третьих, увеличиваются риски неплатежа или непоставки товара, а также их последствия, поскольку даже в своей стране подчас невозможно найти «исчезнувшую» фирму – однодневку должника, следовательно, с увеличением географических расстояний этот риск возрастает.

Большое, если не первостепенное значение, в возникновении и управлении рисками внешнеэкономической деятельности имеет фактор таможенного регулирования. Любая внешнеэкономическая операция, вне зависимости от ее формы, не может иметь место без данной составляющей. Вместе с тем именно этот фактор не получил должного освещения в научной литературе.

Риск в процессе таможенного оформления возникает при неполном или неточном декларировании товара, перевозимого через границу, что может повлечь за собой не только задержку в оформлении, но и финансовые потери, если таможенные органы сочтут необходимым изменить таможенную стоимость товара, то есть ту стоимость, на которую будут накладываться все дальнейшие пошлины и налоги.

Возможно также продление сроков таможенного оформления (на данный момент этот срок составляет 3 дня), если, например, образцы проб товара отправляются на экспертизу, или данный внешнеэкономический товар или участник ВЭД попадает под действие профиля риска в рамках действия системы управления рисками в таможенном деле.

Таким образом, очевидно, что все внешние

и внутренние факторы порождают различные виды рисков ВЭД. Поэтому необходима систематизация рисков, что позволяет выявлять причину, область возникновения и проводить качественный анализ рисков, то есть управлять ими.

Виды рисков и их проявления необходимо знать не только участникам ВЭД при разработке внешнеэкономического контракта, но и таможенникам при осуществлении таможенного контроля. Таможенник должен оценить влияние того или иного вида риска на внешнеэкономическую сделку, которую он проверяет. Именно от этого зависит качество выполняемой им услуги.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Матвеев В.В. Экономическая сущность категории бизнес-риск и факторы ее формирования // Аграрный научный журнал; – 2016 – №2. – С. 84 – 88
2. Машков Д.М. Инструменты управления рисками промышленных предприятий // Аграрный научный журнал; – 2015 – №2. – С. 88 – 93
3. Порошин Ю.Б. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: стратегия развития, управление, таможенное регулирование. – Саратов, 2004. – 216 с.
4. Ткачев С.И., Васильева Е.В., Петрова И.В., Казакова Л.В. Стимулирование развития региональной аграрной экономики на основе импортозамещения // Аграрный научный журнал. – 2016. – №7. – С. 93–100.
5. Шумилов В.М. Система и право ВТО. – М., 2004. – 109 с.
6. Ягубов Ш.Р. Риски предприятий в глобальном рынке // Вестник СГСЭУ. – 2008. – №5. – С. 96–98.

Кожарин Андрей Андреевич, аспирант кафедры таможенного дела, Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова. Россия.

410003, г. Саратов, ул. Радищева, 89.

Тел.: +79198365896;

e-mail: kozharin.a.a@gmail.com.

Ключевые слова: риски; риск-менеджмент; классификация рисков; внешнеэкономическая деятельность; качество таможенных услуг.

RISKS OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY AND QUALITY OF CUSTOMS SERVICES

Kozharin Andrey Andreevich, Post-graduate Student of the chair "Customs Affairs", Saratov Socio-Economic Institute (branch), Russian Economic University named after G.V. Plekhanov. Russia.

Keywords: risks; risk management; classification of risks; foreign economic activity; the quality of customs services.

The article deals with the risks of foreign economic activity and suggests their classification according to the source of their occurrence, which allows controlling them more effectively. It is shown the importance of risk management for improving the quality of customs services.

